



- 1 Interessenvertretung deutscher Unternehmen bei den Institutionen der Europäischen Union (Dissertation, Ludwig-Maximilians-Universität München, Fakultät für Betriebswirtschaft, 1997)
- 2 3 Successful Lobbying in the New Europe (englische Ausgabe 2004; japanische Ausgabe 2005)
- 4 The European Commission (Herausgeber, 4. Auflage, 2008)
- 5 Lobbying im neuen Europa Erfolgreiche Interessenvertretung nach dem Vertrag von Lissabon (deutsche und englische Ausgaben 2011)
- 6 Auf nach Brüssel! (in: Harvard Business Manager, Mai 2014)
- 7 Erfolg durch Prozesskompetenz. Paradigmenwechsel in der Interessenvertretung nach dem Vertrag von Lissabon (in: Doris Dialer / Margarethe Richter [Hrsg.]: „Lobbying in der Europäischen Union. Zwischen Professionalisierung und Regulierung“, 2014)
- 8 Entscheidungen ohne Entscheider? Prozesskompetenz ist der entscheidende Erfolgsfaktor für die Reduzierung von Komplexität in der Interessenvertretung bei den Institutionen der Europäischen Union (in: Silke Bartsch / Christian Blümelhuber [Hrsg.]: „Always Ahead im Marketing: Offensiv, digital, strategisch“, 2015)
- 9 10 Politische Stakeholder überzeugen. Erfolgreiche Interessenvertretung durch Prozesskompetenz im komplexen Entscheidungssystem der Europäischen Union (deutsche Ausgabe 2015; englische Ausgabe 2016)
- 11 12 Politische Stakeholder überzeugen. Erfolgreiche Interessenvertretung durch Prozesskompetenz im komplexen Entscheidungssystem der Europäischen Union, 2., überarbeitete und erweiterte Auflage (deutsche und englische Ausgaben 2023)

Klemens Joos

[Interessenvertretung deutscher Unternehmen bei den Institutionen der Europäischen Union](#)
BWV Berliner Wissenschafts-Verlag, Berlin 1998
ISBN 978-3-87061-773-8

Klemens Joos, Alexander Bilgeri, Dorothea Lamatsch (Hrsg.)

[Mit Mouse und Tastatur](#)
OLZOG Verlag GmbH, München 2001
ISBN 978-3-78928-072-6

Klemens Joos / Franz Waldenberger

[Successful Lobbying in the New Europe](#)
BWV Berliner Wissenschafts-Verlag, Berlin 2004
ISBN 978-3-8305-0857-1

Klemens Joos / Franz Waldenberger

[Successful Lobbying in the New Europe](#)
japanische Ausgabe
日本経済評論社, 2005
ISBN 978-4-8188-1746-3

Gerhard Sabathil / Wolfgang A. Dietz / Klemens Joos / Bernd Keßler (Hrsg.)

[Das Räderwerk der Europäischen Kommission](#)
4. Auflage. economica Verlag, Heidelberg 2006
ISBN 978-38708-1451-9

Gerhard Sabathil / Klemens Joos / Bernd Keßler (Hrsg.)

[The European Commission. An Essential Guide to the Institution, the Procedures and the Policies](#)
Kogan Page, London 2008
ISBN 978-0-7494-5266-7

Klemens Joos

[Lobbying im neuen Europa. Erfolgreiche Interessenvertretung nach dem Vertrag von Lissabon](#)
Wiley-VCH, Weinheim 2011
ISBN 978-3-527-50564-7

Klemens Joos

[Lobbying in the new Europe. Successful representation of interests after the Treaty of Lisbon](#)
Wiley-VCH, Weinheim 2011
ISBN 978-3-527-50597-5

Klemens Joos

[Auf nach Brüssel!](#)
in: Harvard Business Manager, Mai 2014, S. 86-87.

Klemens Joos

[Erfolg durch Prozesskompetenz. Paradigmenwechsel in der Interessenvertretung nach dem Vertrag von Lissabon](#)
in: Doris Dialer / Margarethe Richter (Hrsg.)
[Lobbying in der Europäischen Union. Zwischen Professionalisierung und Regulierung](#)
Springer VS, Wiesbaden 2014, S. 29-45.
ISBN 978-3-658-03220-3

Klemens Joos

[Entscheidungen ohne Entscheider? Prozesskompetenz ist der entscheidende Erfolgsfaktor für die Reduzierung von Komplexität in der Interessenvertretung bei den Institutionen der Europäischen Union](#)
in: Silke Bartsch / Christian Blümelhuber (Hrsg.)
[Always Ahead im Marketing: Offensiv, digital, strategisch](#)
Springer Gabler, Wiesbaden 2015, S. 405-416.
ISBN 978-3658090296

Klemens Joos

Politische Stakeholder überzeugen. Erfolgreiche Interessenvertretung durch Prozesskompetenz im komplexen Entscheidungssystem der Europäischen Union (deutsche Ausgabe)

Wiley-VCH, Weinheim November 2015

ISBN 978-3527508594

Klemens Joos

Convincing Political Stakeholders. Successful lobbying through process competence in the complex decision-making system of the European Union (englische Ausgabe)

Wiley-VCH, Weinheim Oktober 2016

ISBN 978-3527508655

Klemens Joos

Politische Stakeholder überzeugen. Erfolgreiche Interessenvertretung durch Prozesskompetenz im komplexen Entscheidungssystem der Europäischen Union, 2., überarbeitete und erweiterte Auflage (deutsche Ausgabe)

Wiley-VCH, Weinheim September 2023

ISBN 978-3527511372

Klemens Joos

Convincing Political Stakeholders. Successful lobbying through process competence in the complex decision-making system of the European Union, 2nd, revised and extended edition (englische Ausgabe)

Wiley-VCH, Weinheim September 2023

ISBN 978-3527511389